

CURSOS DE VERANO 2002

www.uclm.es/curve2002

(Vicerrectorado de Extensión Universitaria y del Campus de Cuenca)

Universidad de Castilla-La Mancha



GROKIS

www.inf-cr.uclm.es/www/grokis

(Group for Research in Organizational Knowledge, Innovation & Strategy)

Area de Organización de Empresas

Ponencia (4 de julio, jueves, 19,30-20,30)

'La Innovación como Forma de Acceso al Conocimiento'

Angela González Moreno Prof^a. Asociada de Organización de Empresas (Universidad de Castilla-La Mancha) Francisco J. Sáez Martínez Prof. Titular de Organización de Empresas (Universidad de Castilla-La Mancha)

Patrocinan:

soluziona







Colaboran:



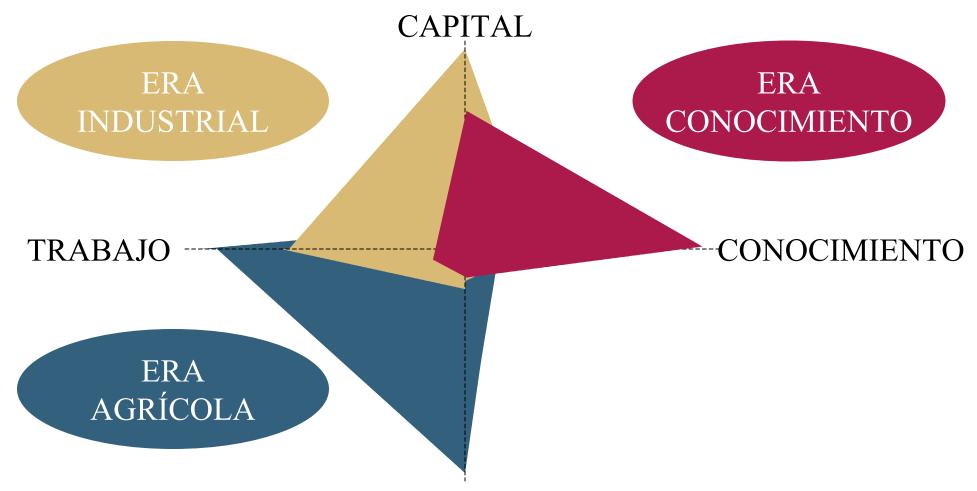


La innovación como forma de acceso al conocimiento

Ángela González Moreno Francisco J. Sáez Martínez

La "moda" del conocimiento ¿A qué se debe?

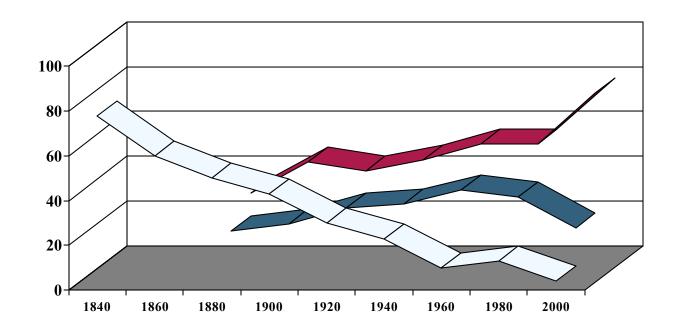
EVOLUCIÓN DE LA ECONOMÍA



TIERRA Fuente: Gorey y Dorat (1996)

La "moda" del conocimiento ¿A qué se debe?

EVOLUCIÓN DEL EMPLEO POR SECTORES



AGRICULTURA

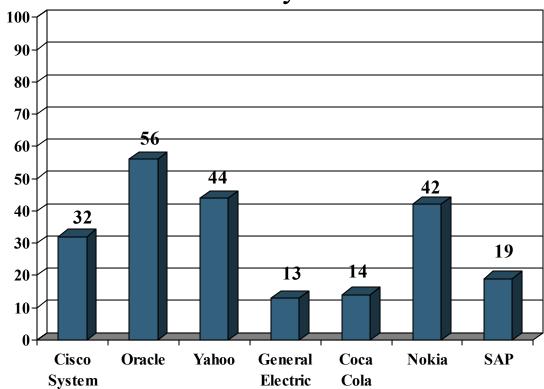
INDUSTRIA

SERVICIOS

La "moda" del conocimiento ¿A qué se debe?

PESO DE LOS INTANGIBLES (VALOR DE MERCADO/VALOR CONTABLE)





La "moda" del conocimiento

-El 62% de las empresas españolas asegura que ha puesto en marcha alguna iniciativa para gestionar el

conocimiento

Experiencia

Aprendizaje

Creación de grupos de trabajo

Información

Correo electrónico

Buscadores de documentos

Intranet

Clasificadores de información

Foros de discusión

-Menos del 4% evalúan la gestión del conocimiento

Concepto de conocimiento

Proceso de datos



Proceso de aprendizaje



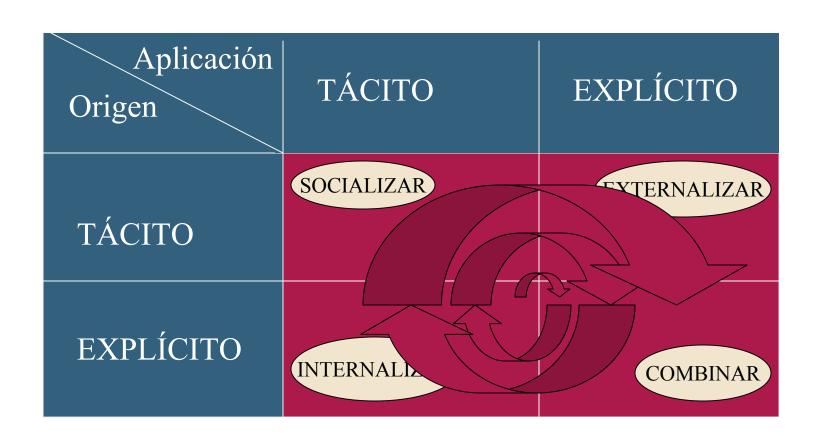
Proceso de creación mental CONOCIMIENTO



Modelo de Nonaka y Takeuchi (1995)

Aplicación Origen	TÁCITO	EXPLÍCITO
TÁCITO	SOCIALIZAR	EXTERNALIZAR
EXPLÍCITO	INTERNALIZAR	COMBINAR

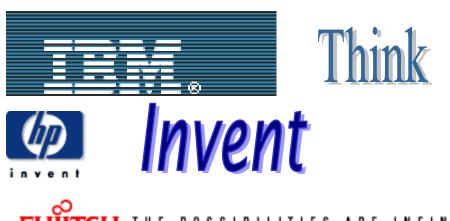
Modelo de Nonaka y Takeuchi (1995)



Creación del conocimiento



La innovación seduce





3M WE ARE FOREVER NEW





Fresh ideas, leading to results

Fresh ideas, leading to results

La innovación



Conexión tecnológica

Conexión humana

La función de la gestión del conocimiento

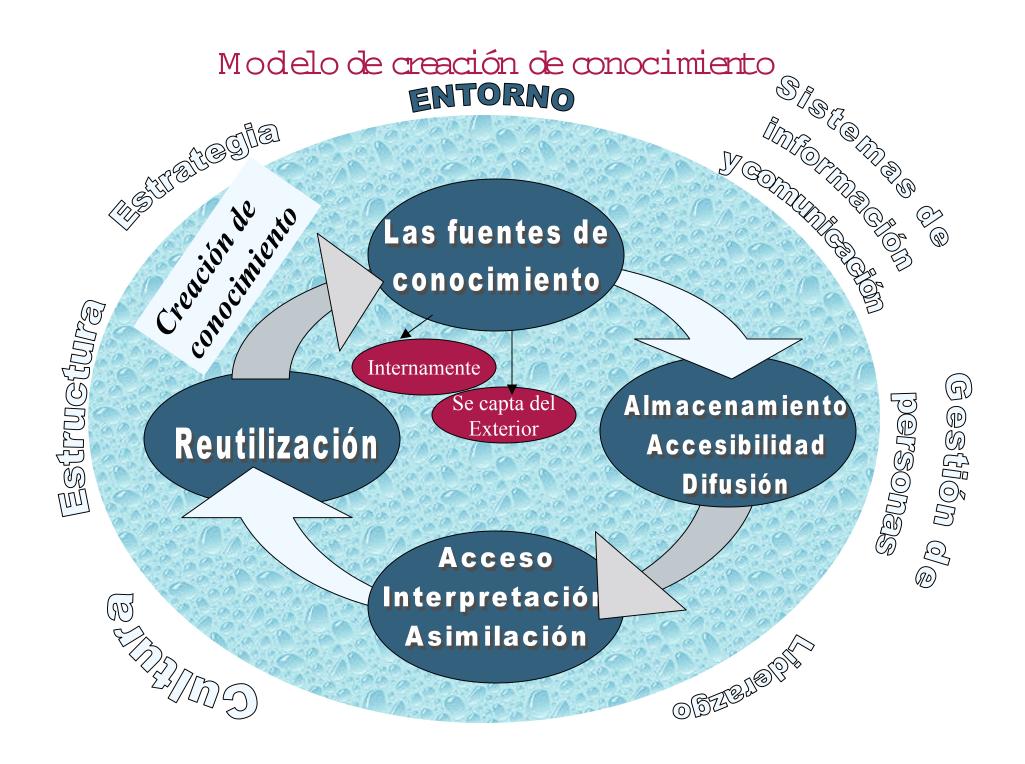
CAPTURAR Y COMBINAR EL CONOCIMIENTO

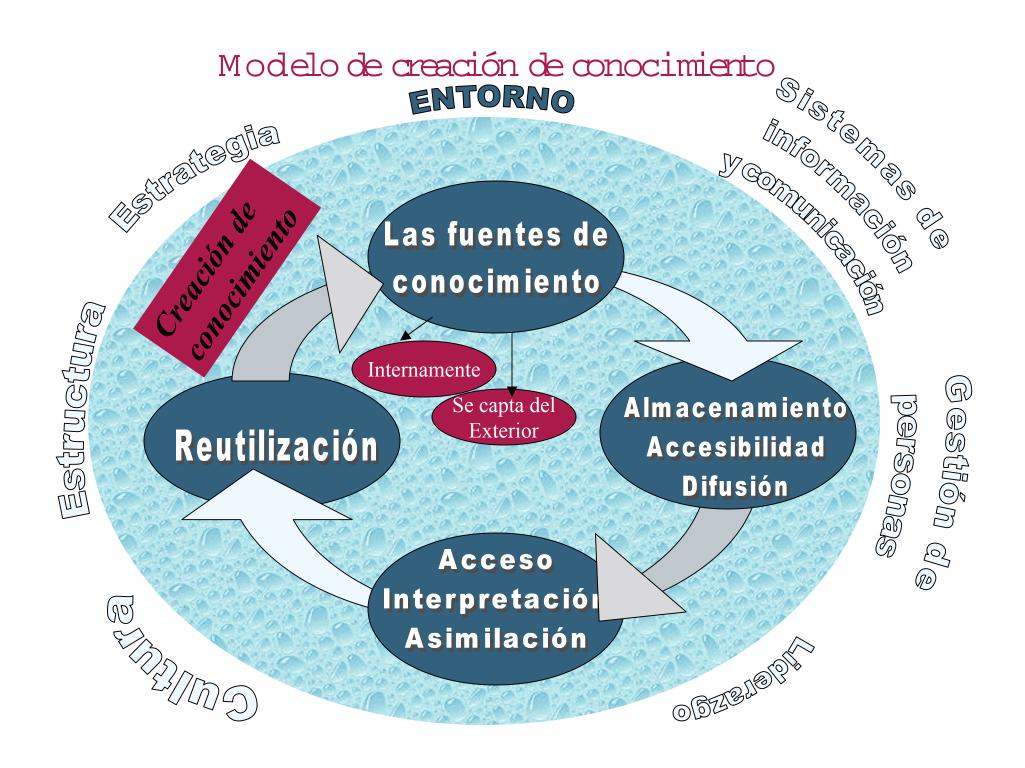


CREACIÓN DE NUEVO CONOCIMIENTO

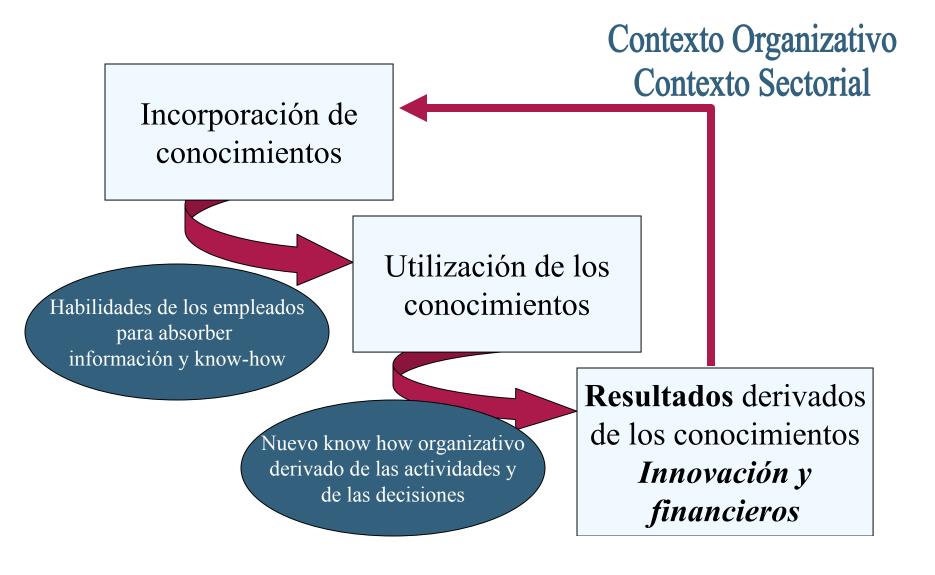
CREACIÓN DE NUEVOS PRODUCTOS Y/O SERVICIOS







Modelo de creación de conocimiento



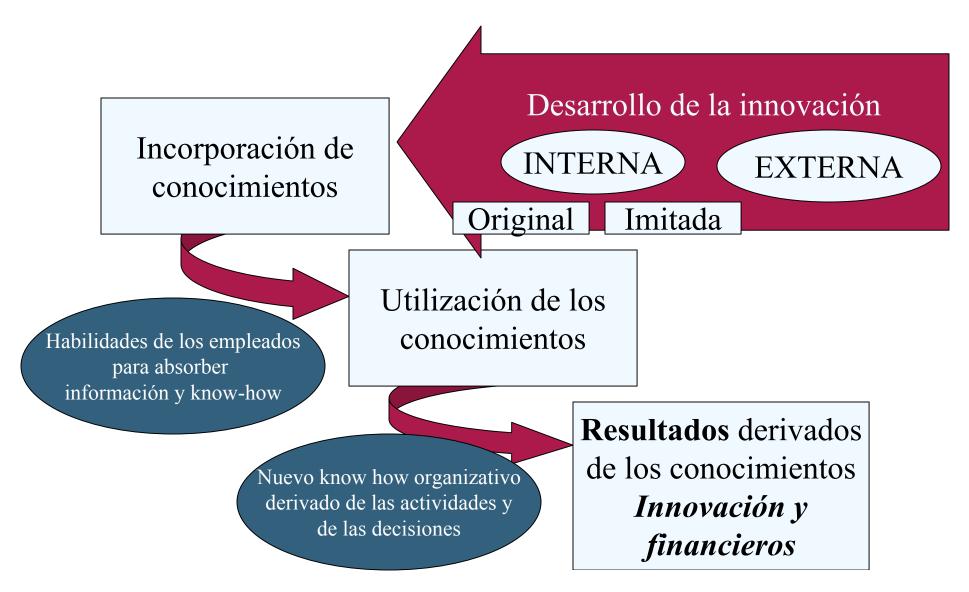
La acumulación de conocimiento

La acumulación de conocimientos es el resultado de un proceso lento derivado de:

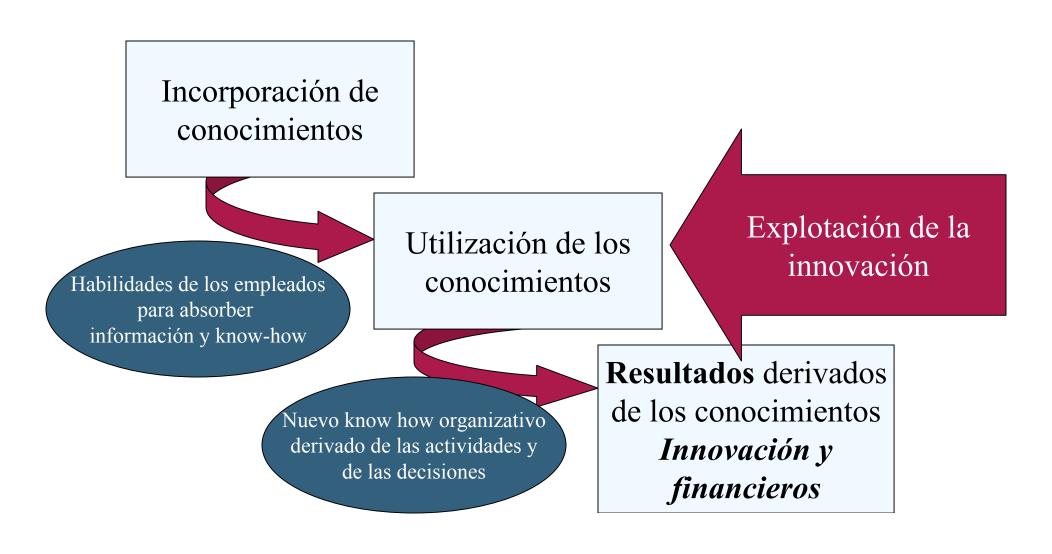


Actividades explícitas destinadas a mejorar la dotación de tecnologías (I+D) Actividad cotidiana de la empresa (formación del personal)

La Innovación



La Innovación



La Innovación

Incorporación de conocimientos

Habilidades de los empleados para absorber

informaci

Utilización de los conocimientos

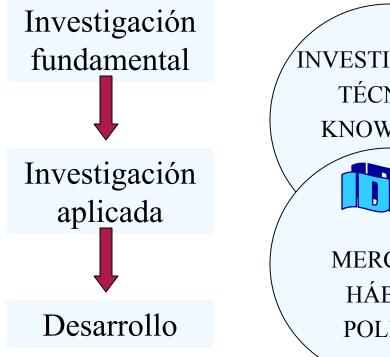
Innovación incremental
Innovación radical
Innovación continua

de las decisiones

Resultados derivados de los conocimientos

¿Qué es innovar?

LO TÉCNICAMENTE POSIBLE





LO ECONÓMICAMENTE POSIBLE

Un concepto de innovación

Nelson (1974): La innovación es un cambio que requiere un considerable grado de imaginación; constituye una ruptura relativamente profunda con las formas establecidas de hacer las cosas y con ello crea fundamentalmente capacidades nuevas

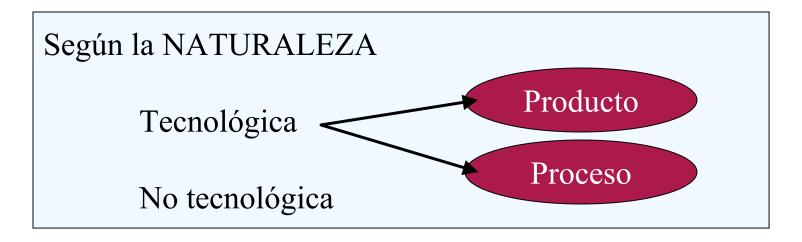
NO PURAMENTE TÉCNICO SÍ ECONÓMICO-SOCIAL

"Es el resultado de un proceso complejo e interactivo"

"Es el arte de transformar el conocimiento en riqueza y calidad de vida"

COTEC, 1999.

Tipos de innovación



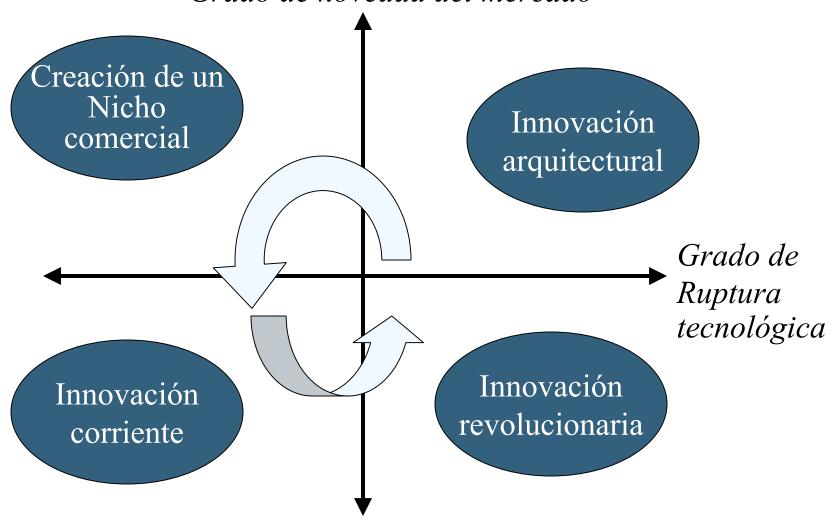
Según el GRADO DE CAMBIO

Radicales o de ruptura

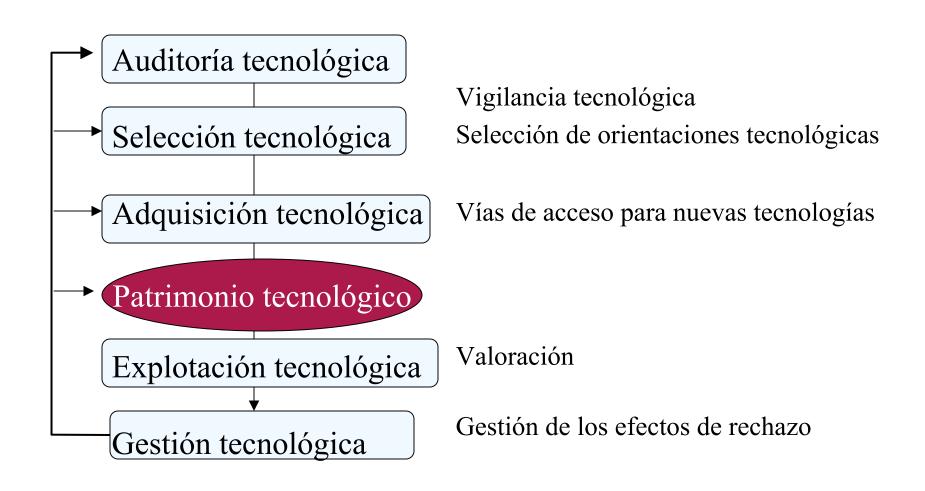
Incrementales o de mejora

Tipos de innovación

Grado de novedad del mercado



Decisiones empresariales relacionadas con la innovación



Inventario

¿qué conocimientos y habilidades posee la empresa?

Posicionamiento con respecto a la competencia

Posicionamiento con respecto a los usuarios

Posicionamiento según el ciclo de vida

Inventario

¿qué conocimientos y habilidades posee la empresa?

CLASIFICADAS EN:

Apuestas mínimas

No propias Adquiridas del exterior

Potencial tecnológico

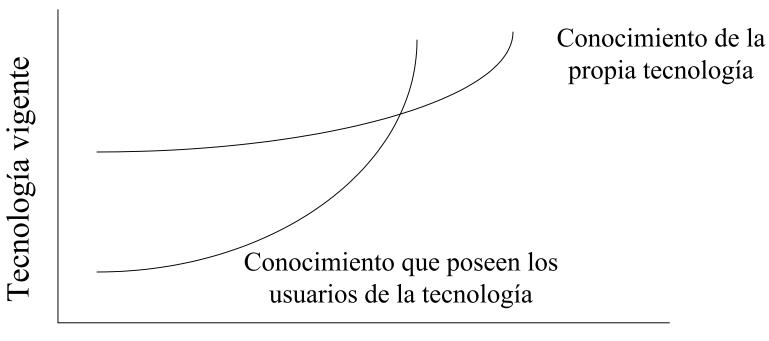
Posicionamiento con respecto a la competencia

PIONERAS

SEGUIDORAS

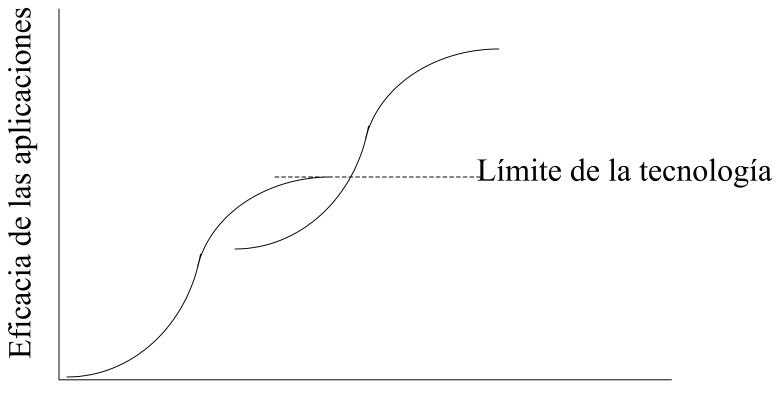
¿qué FUENTE es la más apropiada para la incorporación de innovaciones?

Posicionamiento con respecto a los usuarios



Tiempo

Posicionamiento con respecto al ciclo de vida



Tiempo (inversión acumulada)

Selección de innovaciones

Vigilancia tecnológica

Búsqueda de información del exterior

¿qué están haciendo los demás?

¿qué innovaciones se pueden incorporar?

¿hay alternativas a la función realizada?

¿qué potenciales zonas de expansión existen?

Incorporación de innovaciones

La organización

I+D INTERNA

La colaboración

Acuerdos, joint venture

El mercado

Adquisición de tecnología La compra de empresas Licencias Contratos externos de I+D

Imitación

Generación interna

Posición competitiva

FUERTE

Urgencia de la adquisición

MUY BAJA

Compromiso/inversión requerido

MUY ALTA

Posición de la tecnología en el ciclo de vida **EMERGENTE**

Categoría de la tecnología

MUY DISTINTIVA

Generación en cooperación

• Posición competitiva

FUERTE

• Urgencia de la adquisición

MUY BAJA

Compromiso/inversión requerido

ALTA

• Posición de la tecnología en el ciclo de vida

PRIMERAS ETAPAS

• Categoría de la tecnología

DISTINTIVA O BÁSICA

Adquisición en el mercado Contratación de I+D

• Posición competitiva

MEDIO

• Urgencia de la adquisición

BAJA

• Compromiso/inversión requerido

MEDIO-BAJO

• Posición de la tecnología en el ciclo de vida

PRIMERAS ETAPAS

• Categoría de la tecnología

DISTINTIVA O BÁSICA

Adquisición en el mercado Licencias

• Posición competitiva

BAJA

• Urgencia de la adquisición

ALTA

• Compromiso/inversión requerido

BAJO

• Posición de la tecnología en el ciclo de vida

ULTIMAS ETAPAS

• Categoría de la tecnología

DISTINTIVA O BÁSICA

Factores que afectan a las decisiones de adquisición

	POSICIÓN COMPETITIVA	URGENCIA	COMPROMISO INVERSION	CICLO DE VIDA	CATEGORÍA
I+D INTERNA	ALTO	EL MÁS BAJO	EL MÁS ALTO	Emergente	Muy distintiva
JOINT VENTURE		MUY BAJO		Primeras Etapas	Distintiva básica
CONTRATACIÓN I+D		BAJO		Primeras Etapas	Distintiva o básica
LICENCIAS	BAJO	ALTO	EL MÁS BAJO	Últimas Etapas	Distintiva o básica

Explotación de las innovaciones

- Empleo en los propios productos o procesos
- La contratación externa de la fabricación (actuando como proveedores tecnológicos a cambio de un royalty)
- La colaboración para la comercialización
- La concesión de licencias

Factores que afectan a las decisiones de explotación

	POSICIÓN COMPETITIVA	URGENCIA	NECESIDADES DE SOPORTE	COMPROMISO INVERSION	CICLO DE VIDA	CATEGÓRÍA
EXPLOTACIÓN INTERNA	MUY BAJO	MUY BAJO	MUY BAJO	MUY ALTO	Emergente	Muy distintiva
CONTRATOS DE FABRICACIÓN	MUY BAJO	ALTO	ALTO		Primeras Etapas	
JOINT VENTURE	ALTO	BAJO	ALTO		Primeras Etapas	
LICENCIAS	ALTO	MUY ALTO	BAJO	MUY BAJO	Últimas Etapas	Poco distintiva

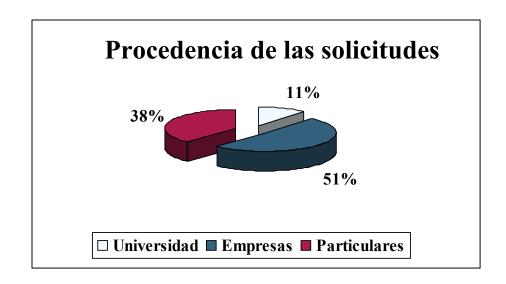
Protección de las innovaciones

- Propiedad industrial
 - Patente
 - Modelo de utilidad
 - Modelos Industriales
 - Dibujos industriales
 Contratos de confidencialidad
 - Marcas
 - Nombres comerciales
 - Rótulos de establecimientos
- Propiedad Intelectual
- NO PROTEGER LEGALMENTE

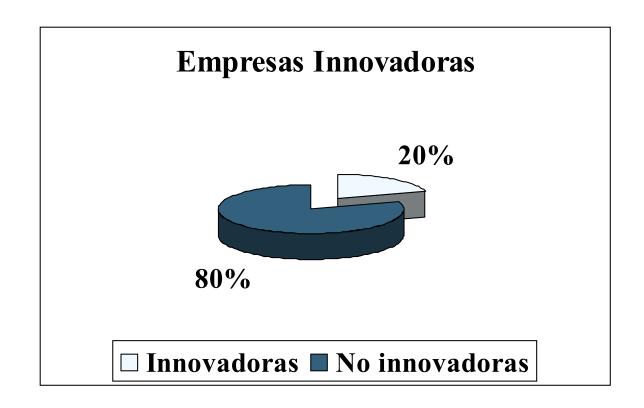
Algunos datos sobre innovación en España

Registro de patentes

- 2001 La Oficina de Patentes y Marcas recibió:
 - 2.904 solicitudes de patentes (6,7% menos que el año anterior)
 - 3.142 solicitudes de modelos de utilidad (2,8% menos que el año anterior)



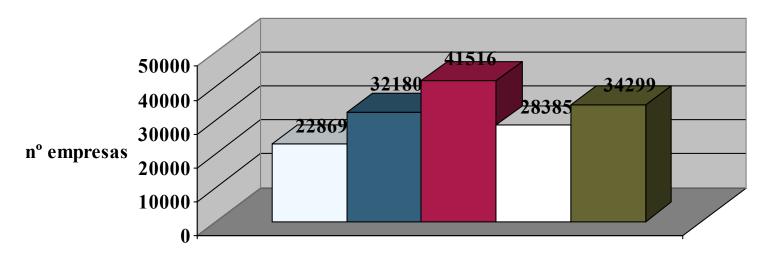
Empresas innovadoras

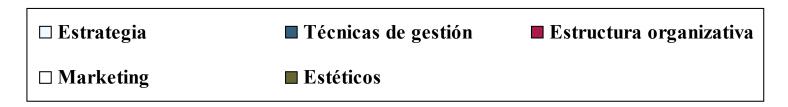


Tipos de innovación tecnológica



Innovaciones no tecnológicas

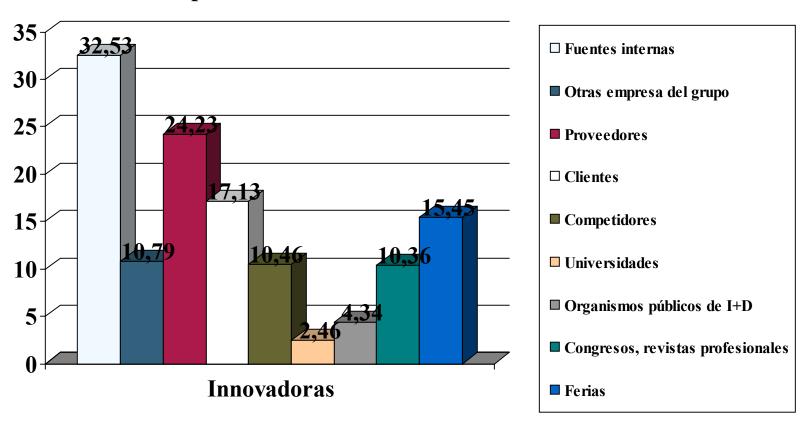




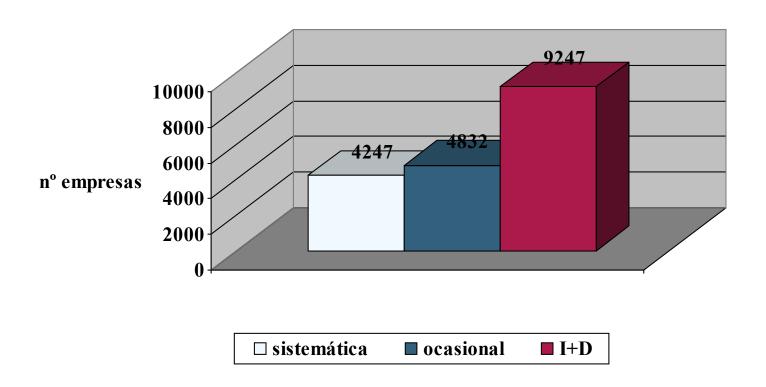
% de Empresas con innovaciones no tecnológicas sobre el total 42,76

¿De dónde surge la innovación?

Importancia de las fuentes de innovación

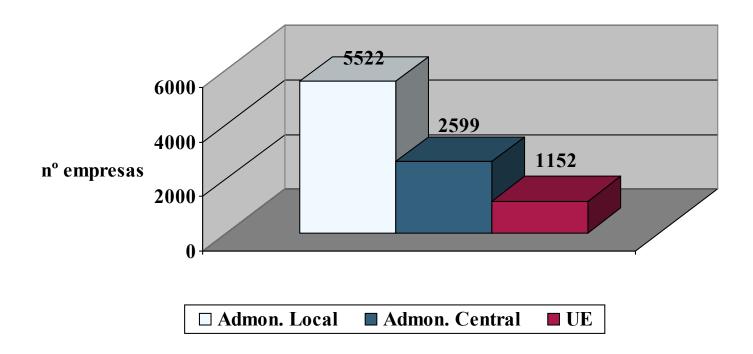


Realización de I+D



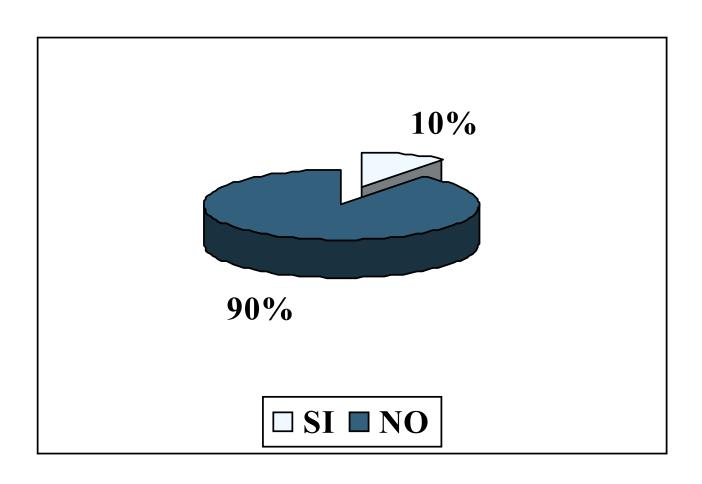
% de Empresas Innovadoras que realizan I+D sistemática 13,40 % de Empresas que realizan I+D sistemática sobre el total 2,87

Financiación pública de la innovación



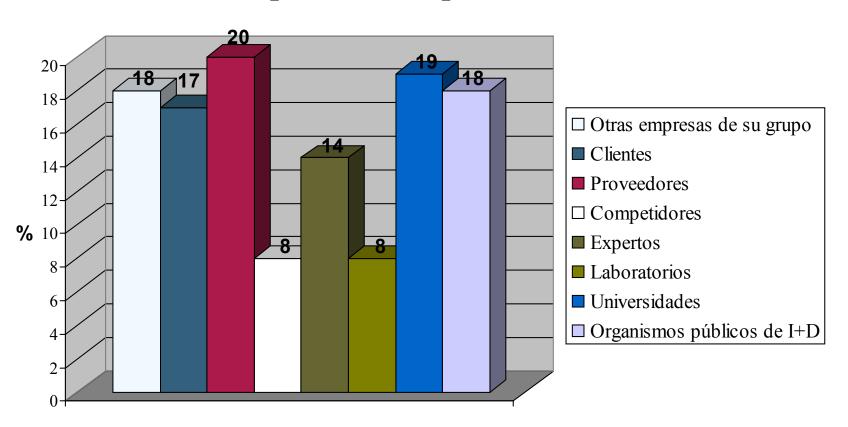
% de empresas que obtuvieron financiación pública 23,03%

Cooperación en innovación



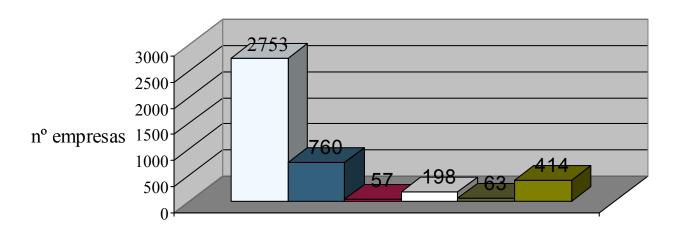
¿con quién cooperan?

Es importante cooperar con....



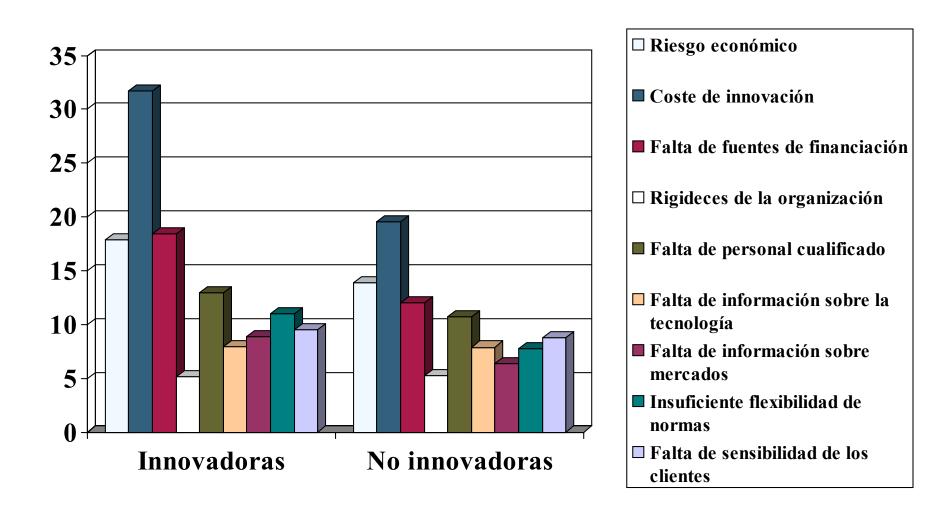
¿con qué países cooperan?

Ámbito geográfico de la cooperación

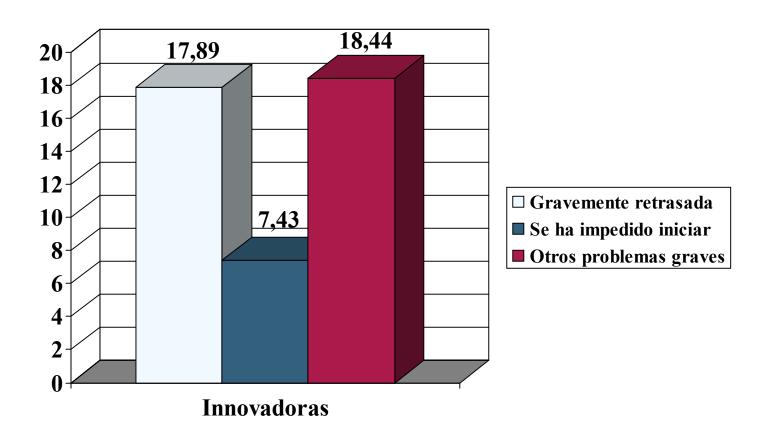


□ España
■ Otros países de la UE
■ Otros países candidatos a la entrada en la UE
□ USA
■ Japón
■ Resto de países

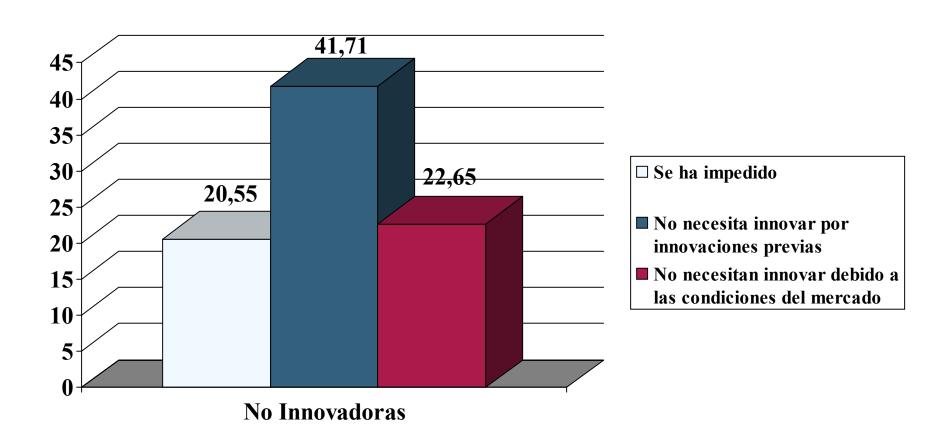
Obstáculos a la innovación



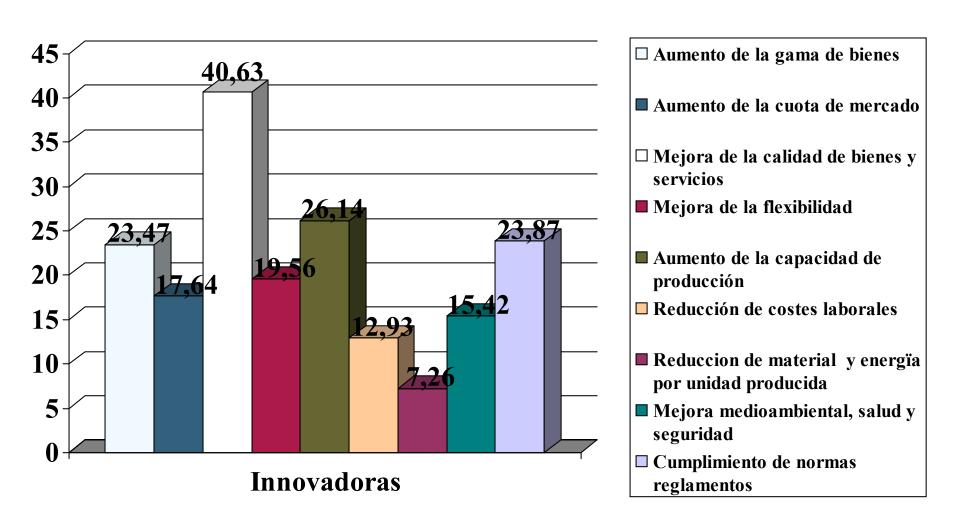
Consecuencias de los obstáculos



Consecuencias de los obstáculos



Impactos de la innovación



Conclusiones

RECONOCIMIENTO DE LA IMPORTANCIA DEL CONOCIMIENTO SÓLO EL 4% EVALÚA LA GC

PREOCUPACIÓN EMPRESARIAL POR LA INNOVACIÓN NO REFLEJADA EN SUS ACTUACIONES 20%

FUENTES DE INNOVACIÓN

13% I+D 10% COOPERA ¿Y EL RESTO?

VALORACIÓN DE LOS OBSTÁCULOS

SUPERIOR EN LAS INNOVADORAS

IMPACTOS DE LA INNOVACIÓN

CALIDAD DE PRODUCTO

Comentario final

